

Em poucas linhas: a Sabesp é a maior empresa brasileira de saneamento básico em volume faturado e em receita. A companhia presta serviços de fornecimento de água e coleta/tratamento de esgoto para 375 dos 645 municípios do estado de São Paulo, atendendo 68% da população urbana. Foi criada em 1973 para planejar, executar e operar os serviços públicos de saneamento básico em todo o território do estado de São Paulo e foi privatizada em jul/24, com a venda em bolsa de 32% das ações detidas pelo Governo de São Paulo. Desde então, a relação com 371 dos municípios em sua área de cobertura passou a ser estabelecida por um novo contrato, que unificou a metodologia das tarifas, com vencimento previsto para out/60, o que manteve sua elevada previsibilidade das receitas por mais de 30 anos. Após a privatização de jul/24, o novo contrato da Sabesp prevê a antecipação da universalização de 2033 para 2029 e a expansão do plano de investimentos, com estimativas de R\$ 70 bilhões em desembolsos entre 2024 e 2029. Espera-se que o fluxo de caixa livre seja negativo nos próximos anos e que o ciclo de investimentos seja financiado sobretudo por captações com o mercado. Apesar do esperado aumento no endividamento, a empresa deverá manter a alavancagem controlada e em linha com seu histórico. Ao fim de set/24, a Sabesp apresentou relação Dívida líquida/Ebitda ajs. de 1,8x, confortavelmente abaixo dos *covenants* presentes em suas emissões.

### Pontos fortes

(i) Maior empresa de saneamento do Brasil; (ii) setor com baixo risco de negócios e alta previsibilidade de receitas; (iii) monopólio natural; (iv) novo contrato de concessão, que trouxe maior simplificação à estrutura tarifária e estendeu sua vigência para 2060.

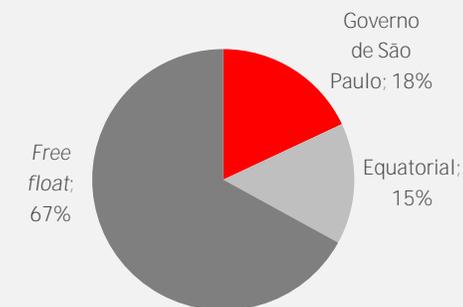
### Pontos de atenção

(i) Massivo programa de investimentos para os próximos anos; (ii) ambiente regulatório em desenvolvimento; e (iii) concentração geográfica.

### Informações da empresa

Rating	brAAA – S&P / AAA(bra) – Fitch / AAA.br – Moody's
Formato jurídico	S/A de capital aberto
Listagem	Novo Mercado da B3
Tickers	SBSP3
Market cap	R\$ 66,4 bilhões

### Composição acionária



Fontes: Santander, Fitch Ratings, S&P Global Ratings, Moody's Local e Sabesp.

25 de fevereiro de 2025

Francisco Lobo  
Analista de Crédito  
Banco Santander (Brasil) S/A  
francisco.lobosantander.com.br

Clique [aqui](#) e confira os últimos relatórios publicados

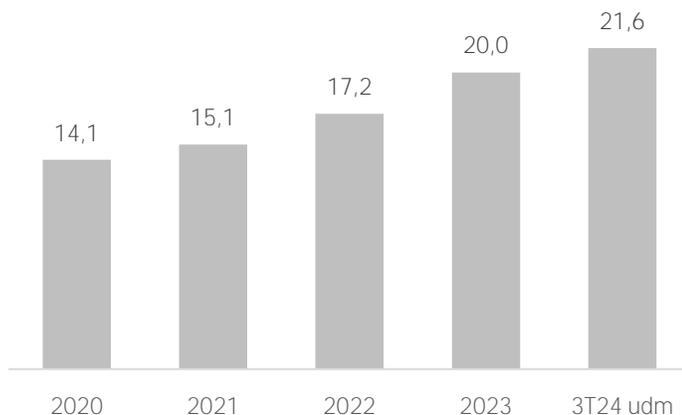
A indústria de saneamento no Brasil possui baixo risco de negócios e alta previsibilidade de receitas, dada a demanda relativamente estável, mesmo em tempos de recessão, o que é explicado por ser um serviço essencial à população. Nos últimos anos, o principal tema do setor foi a promulgação do Novo Marco Legal do Saneamento em 2020, que estabeleceu metas de atendimento de 99% da população com água potável e 90% com coleta e tratamento de esgotos até 2033, além de exigir que as empresas (públicas e privadas) atestem condições financeiras para atingir essas metas. Após a privatização de jul/24, o novo contrato da Sabesp prevê a antecipação da universalização de 2033 para 2029 e a expansão do plano de investimentos, com estimativas de R\$ 70 bilhões em desembolsos entre 2024 e 2029. A política de dividendos também foi atualizada, permitindo a distribuição de até 100% do lucro líquido a partir de 2026, desde que cumpra as metas de universalização.

Antes da privatização, a Sabesp já possuía bons indicadores operacionais, com 98% de cobertura de água e 85% de tratamento de esgoto – indicadores acima da média dos seus pares. Além disso, nos últimos anos, a empresa foi beneficiada pelo aumento no consumo de água, redução de perdas e da inadimplência, assim como pela última revisão tarifária. Como consequência, sua Margem Ebitda avançou de 41% em 2022 para 50% nos últimos 12 meses encerrados no 3T24 – patamar acima dos pares estatais, mas ainda abaixo dos privados (~60%).

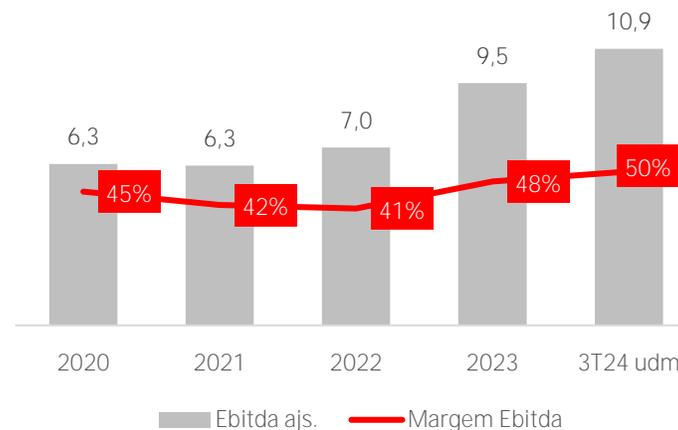
Espera-se que o fluxo de caixa livre seja negativo nos próximos anos e que o ciclo de investimentos seja financiado sobretudo por captações com o mercado. As mudanças na política de dividendos não deverão trazer um efeito imediato, mas com a captura de ganhos de eficiência e a reestruturação da empresa, a companhia tende a aumentar a distribuição de proventos. Apesar do esperado aumento no endividamento, a empresa deverá manter a alavancagem controlada: ao fim de set/24, a Sabesp apresentou relação Dívida líquida/Ebitda ajs. de 1,8x, confortavelmente abaixo dos *covenants* presentes em suas emissões.

R\$ bilhões	2021	2022	2023	3T24 udm <sup>1</sup>
<b>DRE</b>				
Receita líquida <sup>2</sup>	15,1	17,2	20,0	21,6
Ebitda ajs. <sup>3</sup>	6,3	7,0	9,5	10,9
Margem Ebitda	42%	41%	48%	50%
<b>Balanco patrimonial</b>				
Dívida bruta	17,2	18,5	19,1	23,4
Caixa e aplicações financeiras	3,2	3,5	3,3	3,7
Dívida líquida	14,0	15,0	15,8	19,7
<b>Fluxo de caixa</b>				
Operacional <sup>4</sup>	4,8	5,5	6,8	8,5
Investimentos <sup>5</sup>	-3,7	-3,6	-4,1	-7,7
Financiamento <sup>6</sup>	-1,8	-1,4	-2,9	0,6
Variação de caixa e aplicações financeiras	-0,8	0,4	-0,3	1,4
<b>Indicadores operacionais</b>				
Ligações de água (milhões)	9,8	9,3	9,4	9,4
Ligações de esgotos (milhões)	8,4	8,0	8,1	8,1
<b>Indicadores financeiros</b>				
Dívida CP/Dívida total	10%	12%	13%	10%
Caixa/Dívida CP (x)	1,8	1,7	1,3	1,5
Dívida líquida/PL (x)	0,6	0,5	0,5	0,5
Dívida líquida/Ebitda ajs. (x)	2,2	2,1	1,7	1,8
Dív. líquida ajs. <sup>7</sup> /Ebitda (x)	2,2	2,1	1,7	n/d
<i>Covenant</i> (≤)	3,5	3,5	3,5	3,5
Ebitda/Despesas financeiras ajs. <sup>8</sup> (x)	7,5	4,7	4,7	n/d
<i>Covenant</i> (≥)	1,5	1,5	1,5	1,5

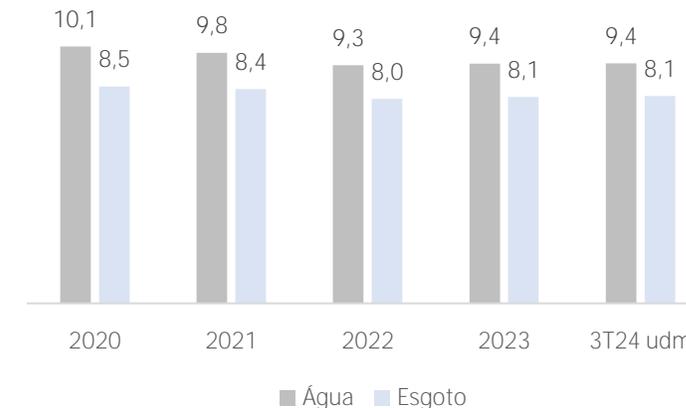
Receita Líquida<sup>1</sup> (R\$ bilhões)



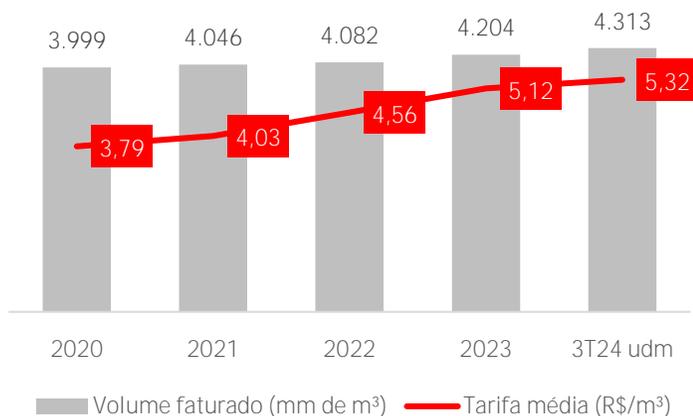
Ebitdaajs.<sup>2</sup> (R\$ bilhões)



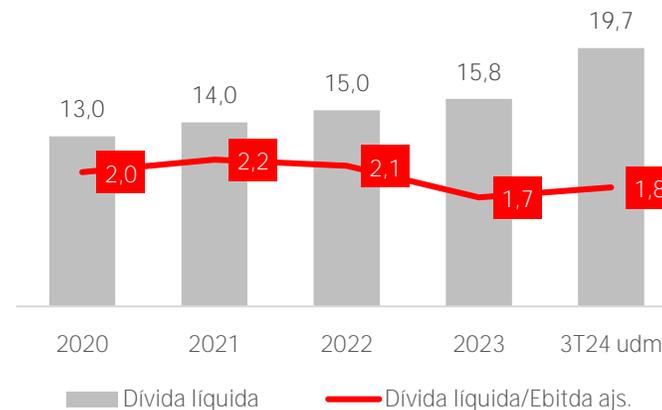
Ligações (milhões)



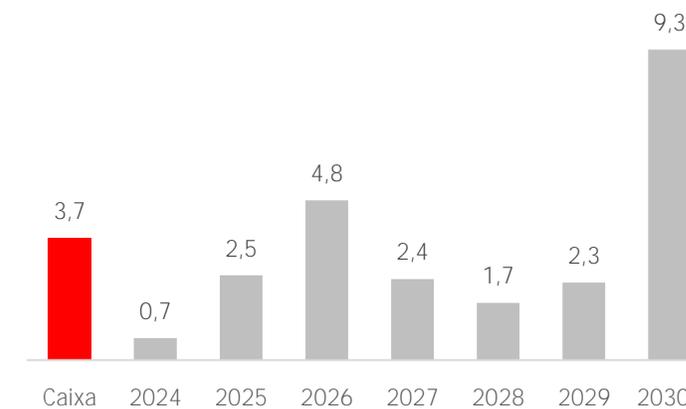
Tarifa média<sup>3</sup> (R\$/m<sup>3</sup>)



Endividamento (R\$ bilhões)



Vencimento da dívida (R\$ bilhões)



Caixa/Dívida curto prazo: relação entre o caixa e as amortizações de dívidas dos próximos 12 meses. Ou seja, mede a capacidade de pagamento da empresa.

*Capex (Capital expenditure)*: somatória de todos os custos relacionados à aquisição de ativos, equipamentos e instalações que visam a melhoria de um produto, serviço ou da empresa em si. São contabilizados investimentos que irão gerar algum valor futuro à companhia.

*Covenants*: são cláusulas restritivas presentes em contratos de dívida, como limites ao endividamento e ao pagamento de dividendos, que buscam proteger os interesses dos credores.

Dívida CP/Dívida total: relação entre as dívidas de curto prazo e o endividamento total da empresa. O indicador mostra qual percentual da dívida vencerá em até um ano.

Dívida líquida: corresponde à dívida bruta menos o caixa e equivalentes de caixa da companhia.

Dívida líquida/Ebitda: relação que mostra o grau de endividamento da empresa. O número indica em quantos anos a companhia quitaria sua dívida, na hipótese da utilização de todo o Ebitda para o seu pagamento. Quanto menor, melhor.

Ebitda: é a sigla em inglês para *Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization*, que traduzido significa Lucro Antes de Juros, Impostos, Depreciação e Amortização (Lajida). É utilizado como *proxy* para o potencial de geração de caixa da empresa.

*Follow-on*: processo no qual uma empresa que já tem capital aberto volta ao mercado para ofertar mais ações. O *follow-on* pode ser primário (oferta de novas ações) ou secundário (venda de ações existentes).

Fluxo de caixa de financiamentos: geração de caixa proveniente das atividades de financiamento de uma empresa, como emissão de ações, pagamento de dividendos e amortização de dívidas. Indica o quanto é levantado por meio de dívidas e capital próprio.

Fluxo de caixa de investimentos: geração de caixa proveniente das atividades de investimento de uma empresa, como a compra e venda de ativos, recebimento de dividendos de investidas e movimentação de aplicações financeiras. Indica o montante investido no crescimento e manutenção dos negócios.

Fluxo de caixa operacional: geração de caixa proveniente das atividades operacionais regulares de uma empresa, como vendas, custo de produção e pagamento de fornecedores. Indica a capacidade de gerar caixa a partir de suas atividades primárias.

*Guidance*: é a informação anunciada pela empresa como indicativo ou estimativa de desempenho futuro. O *guidance* pode ser sobre receita, despesas, lucro, entre outros.

Índice de Cobertura do Serviço da Dívida (ICSD): representa a capacidade de pagamento da dívida da empresa. Comumente utilizado em *project finance*, avalia a capacidade do projeto de gerar fluxo de caixa suficiente para cobrir o pagamento dos juros e principal da dívida. Quanto maior, melhor.

Margem Ebitda: mede a capacidade de conversão da receita líquida da empresa em Ebitda.

*Market cap*: valor de mercado de uma companhia. É calculado multiplicando o número de ações em circulação pelo preço atual de cada ação.

# Comunicado importante

O presente relatório foi preparado pelo Banco Santander (Brasil) S.A. e destina-se somente para informação de investidores, não constituindo oferta de compra ou de venda de algum título e valor mobiliário contido ou não neste relatório (i.e., os títulos e valores mobiliários mencionados aqui ou do mesmo emissor e/ou suas opções, warrants, ou direitos com respeito aos mesmos ou quaisquer interesses em tais títulos e valores mobiliários).

Este relatório não contém, e não tem o escopo de conter, toda a informação relevante a respeito do assunto ora abordado. Portanto, este relatório não consiste e nem deve ser considerado como uma declaração e/ou garantia quanto à integridade, precisão, veracidade das informações aqui contidas.

Qualquer decisão de compra ou venda de títulos e valores mobiliários deverá ser baseada em informações públicas existentes sobre os referidos títulos e, quando apropriado, deve levar em conta o conteúdo dos correspondentes prospectos arquivados, e a disposição, nas entidades governamentais responsáveis por regular o mercado e a emissão dos respectivos títulos.

As informações contidas neste relatório foram obtidas de fontes consideradas seguras, muito embora tenham sido tomadas todas as medidas razoáveis para assegurar que as informações aqui contidas não são incertas ou equivocadas no momento de sua publicação, não garantimos sua exatidão, nem que as mesmas são completas e não recomendamos que se confie nelas como se fossem.

Todas as opiniões, estimativas e projeções que constam no presente relatório traduzem nossa opinião na data de sua emissão e podem ser modificadas sem prévio aviso, considerando nossas premissas relevantes e metodologias adotadas à época de sua emissão, conforme estabelecidas no presente relatório.

O Santander ou quaisquer de seus diretores ou funcionários poderão adquirir ou manter ativos direta ou indiretamente relacionados à(s) empresa(s) aqui mencionada(s), desde que observadas as regras previstas na Instrução Resolução CVM Nº 20, de 25 de fevereiro de 2021 (“**Resolução CVM 20**”).

O Santander não será responsável por perdas diretas ou lucros cessantes que sejam decorrentes do uso do presente relatório.

O presente relatório não poderá ser reproduzido, distribuído ou publicado pelo seu destinatário para qualquer fim.

A fim de atender à exigência regulatória prevista na Resolução CVM 20, segue declaração do analista:

Eu, Francisco Lobo, analista de valores mobiliários credenciado nos termos da Resolução CVM Nº 20, de 25 de fevereiro de 2021, subscritor e responsável por este relatório, o qual é distribuído pelo Santander, com relação ao conteúdo objeto do presente relatório, declaro que as recomendações refletem única e exclusivamente minha opinião pessoal, e foi elaborada de forma independente, inclusive em relação à instituição a qual estou vinculado, nos termos da Resolução CVM 20. Adicionalmente, declaro o que segue:

- (i) O presente relatório teve por base informações baseadas em fontes públicas e independentes, conforme fontes indicadas ao longo do documento;
- (ii) As análises contidas neste documento apresentam riscos de investimento, não são asseguradas pelos fatos, aqui contidos ou obtidos de forma independente pelo investidor, e nem contam com qualquer tipo de garantia ou segurança do analista, do Santander ou de quaisquer das suas controladas, controladores ou sociedades sob controle comum;
- (iii) O presente relatório não contém, e não tem o escopo de conter, todas as informações substanciais com relação ao setor objeto de análise no âmbito do presente relatório;
- (iv) Sua remuneração não é, direta ou indiretamente, influenciada pelas receitas provenientes dos negócios e operações financeiras realizadas pelo Santander.

O Banco Santander (Brasil) S.A, suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum, declaram, nos termos da Resolução CVM 20, que:

- Têm interesse financeiro e comercial relevante em relação ao setor, à companhia ou aos valores mobiliários objeto desse relatório de análise.
- Recebem remuneração por serviços prestados para o emissor objeto do presente relatório ou pessoas a ele ligadas.
- Estão envolvidas na aquisição, alienação ou intermediação do(s) valor(es) mobiliário(s) que tem como risco final a companhia objeto do presente relatório de análise.
- Podem ter (a) coordenado ou coparticipado da colocação de uma oferta pública dos títulos de companhia(s) citada(s) no presente relatório nos últimos 12 meses; (b) ter recebido compensações de companhia(s) citada(s) no presente relatório por serviços de bancos de investimento prestados nos últimos 12 meses; (c) espera receber ou pretende obter compensações de companhia(s) citada(s) no presente relatório por serviços de banco de investimento prestados nos próximos 3 meses.
- Prestaram, prestam ou poderão prestar serviços financeiros, relacionados ao mercado de capitais, ou de outro tipo, ou realizar operações típicas de banco de investimento, de banco comercial ou de outro tipo a qualquer empresa citada neste relatório.
- A(s) companhia(s) citada(s) no presente relatório, suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum não têm participações relevantes no Santander, nem em suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum.

O conteúdo deste relatório é destinado exclusivamente à(s) pessoa(s) e/ou organizações devidamente identificadas, podendo conter informações confidenciais, as quais não podem, sob qualquer forma ou pretexto, ser utilizadas, divulgadas, alteradas, impressas ou copiadas, total ou parcialmente, por pessoas não autorizadas pelo Santander.

Este relatório foi preparado pelo analista responsável do Santander, não podendo ser, no todo ou em parte, copiado, fotocopiado, reproduzido ou distribuído a qualquer pessoa além daquelas a quem este se destina. Ainda, a informação contida neste relatório está sujeita a alteração sem prévio aviso.

Os potenciais investidores devem buscar aconselhamento financeiro profissional sobre a adequação do investimento em valores mobiliários, outros investimentos ou estratégias de investimentos aqui discutidos, e devem entender que declarações sobre perspectivas futuras podem não se concretizar. Os potenciais investidores devem notar que os rendimentos de valores mobiliários ou de outros investimentos, se houver, referidos neste relatório podem flutuar e que o preço ou o valor desses títulos e investimentos pode subir ou cair. Assim, potenciais investidores podem não receber a totalidade do valor investido. O desempenho passado não é necessariamente um guia para o desempenho futuro.

Eventuais projeções, bem como todas as estimativas a elas relacionadas, contidas no presente relatório, são apenas opiniões pessoais do analista, elaboradas de forma independente e autônoma, não se constituindo compromisso por obtenção de resultados ou recomendações de investimentos em títulos e valores mobiliários ou setores descritos neste relatório.