

Em poucas linhas: a Hypera Pharma é uma das maiores companhias farmacêuticas do Brasil, com atuação de larga escala e presença relevante em diferentes categorias do mercado de medicamentos e produtos de saúde. Foi fundada em 2001, com origem no setor de bens de consumo, e entrou no mercado farmacêutico em 2007. Atualmente, opera em cinco principais frentes de negócio: (i) Consumer Health, que reúne produtos isentos de prescrição, onde também é líder de mercado; (ii) Produtos de Prescrição (RX); (iii) Similares e Genéricos, através da marca Neo Química; (iv) Skincare e (v) Mercado Institucional. O portfólio da companhia é um dos seus principais diferenciais competitivos, incluindo 28 marcas com faturamento superior a R\$ 100 milhões, como Buscopan, Neosaldina, Dramin, Rinosoro, Engov, Epocler, Estomazil, Nebacetin, Merthiolate, Zero-Cal e Gelol. Atualmente, a empresa atravessa um momento operacional de normalização após um processo de otimização do capital de giro, que pressionou temporariamente volumes, receitas e margens. Com a conclusão do programa, a companhia retomou níveis históricos de rentabilidade e apresentou melhora relevante na geração de caixa operacional. Ao fim de mar/26, o indicador Dívida Líquida/Ebitda foi de 2,2x – beneficiado por um aumento de capital de R\$ 1,5 bilhão realizado no mesmo mês.

### Pontos fortes

(i) Portfólio diversificado de marcas amplamente reconhecidas pelos consumidores; (ii) posição de destaque em todos os segmentos do varejo farmacêutico brasileiro (segundo maior *market share*); (iii) fundamentos macro positivos (aumento da idade média da população e baixo desemprego); e (iv) forte geração de caixa operacional.

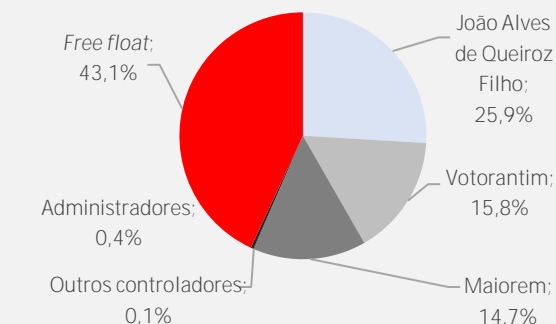
### Pontos de atenção

(i) Alta distribuição de dividendos (50%-60% do lucro líquido); (ii) regulação da indústria farmacêutica; (iii) competitividade e fragmentação da indústria; (iv) histórico de investimentos elevados em pesquisa e desenvolvimento; (v) dependência de insumos importados e dolarizados.

### Informações da empresa

Rating	AAA.br – Moody's / brAA+ – S&P
Formato jurídico	S/A de capital aberto
Listagem	Novo Mercado da B3
Tickers	HYPE3
Market cap	R\$ 14,7 bi

### Composição acionária



Fontes: Santander, Moody's Local, S&P Global Ratings Brasil e Hypera.

10 de junho de 2026

Francisco Lobo

Analista de Crédito

Santander Credit Research

francisco.lobos@santander.com.br

Clique [aqui](#) e confira os últimos relatórios publicados

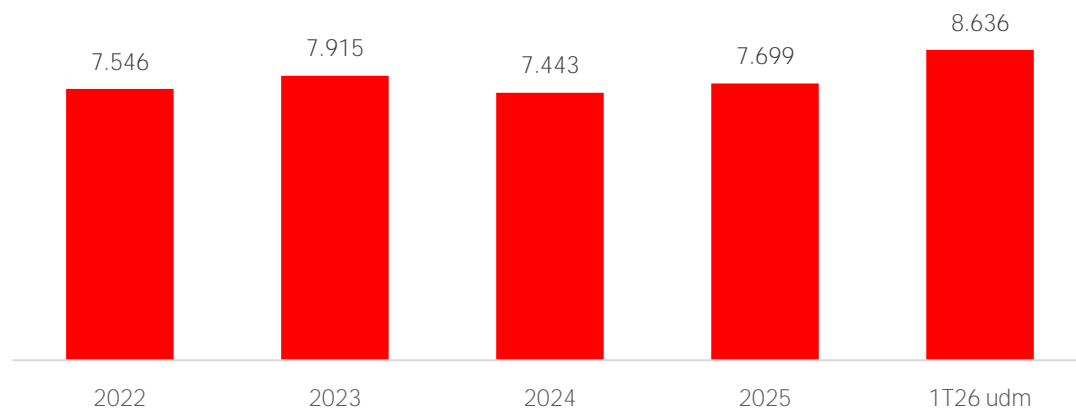
Historicamente, a estratégia de expansão da Hypera combinou crescimento orgânico, sustentado pelo fortalecimento de marcas, lançamentos e maior penetração comercial, com crescimento inorgânico, por meio de aquisições de portfólios e ativos estratégicos. Essa abordagem contribuiu para ampliar a diversificação de receitas e reforçar a posição competitiva da companhia no setor farmacêutico, embora também demande disciplina na alocação de capital, integração eficiente dos ativos adquiridos e controle da alavancagem. Entre 2020 e 2022, a companhia realizou aquisições relevantes de marcas de produtos farmacêuticos amplamente difundidas no mercado, que somaram R\$ 5,3 bilhões. Desde então, não houve novas operações significativas dessa natureza

No 4T24, a Hypera iniciou um processo de otimização do capital de giro, com o objetivo de reduzir o prazo médio de recebimento de 120 para 60 dias. Em um primeiro momento, a redução dos estoques e dos prazos concedidos aos clientes pressionou as receitas, em razão do menor volume de vendas, e as margens, pela menor diluição de custos fixos. Como consequência, houve aumento significativo da alavancagem, com a relação Dívida líquida/Ebitda atingindo 7,0x em jun/25.

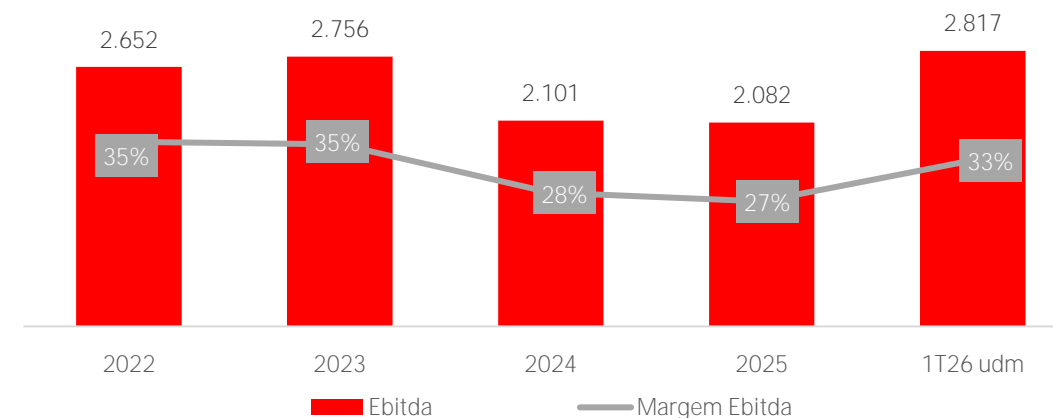
Com a conclusão antecipada do programa no mesmo mês, a rentabilidade retornou rapidamente a patamares históricos, acompanhada de aumento substancial da geração de caixa operacional. Para acelerar a desalavancagem e reforçar a estrutura de capital, a companhia realizou um aumento de capital de R\$ 1,5 bilhão em mar/26. Com o aporte, a relação Dívida líquida/Ebitda recuou de 3,7x em dez/25 para 2,2x, ficando abaixo do limite de 3,75x previsto nos *covenants* de suas emissões. A posição de liquidez também se tornou mais confortável, com o caixa equivalente a 3,3x a dívida de curto prazo. Ainda que esse não tenha sido o objetivo principal da transação, o aporte também ampliou a capacidade da empresa de realizar investimentos para fortalecer sua posição competitiva.

R\$ milhões	2023	2024	2025	1T26 udm
<b>DRE</b>				
Receita líquida	7.915	7.443	7.699	8.636
Ebitda	2.756	2.101	2.082	2.817
Margem Ebitda	35%	28%	27%	33%
Lucro líquido	1.648	1.341	1.195	1.683
<b>Balanco patrimonial</b>				
Dívida bruta	9.962	9.397	9.337	8.612
Caixa e aplicações financeiras	2.581	1.865	1.672	2.311
Dívida líquida	7.381	7.533	7.665	6.301
<b>Fluxo de caixa</b>				
Operacional	2.396	2.540	2.574	2.525
Investimentos	-791	-592	-690	-615
Financiamento	-1.886	-2.789	-1.979	-1.339
Outras variações	-10	125	-99	-41
Varição de caixa e aplicações financeiras	-292	-716	-192	529
<b>Indicadores financeiros</b>				
Dívida CP/Dívida total	21%	15%	14%	8%
Caixa/Dívida CP	1,2x	1,3x	1,3x	3,3x
Dívida líquida/PL	64%	62%	61%	45%
Dívida líquida/Ebitda	2,7x	3,6x	3,7x	2,2x
<i>Covenant</i>	3,75x	3,75x	3,75x	3,75x

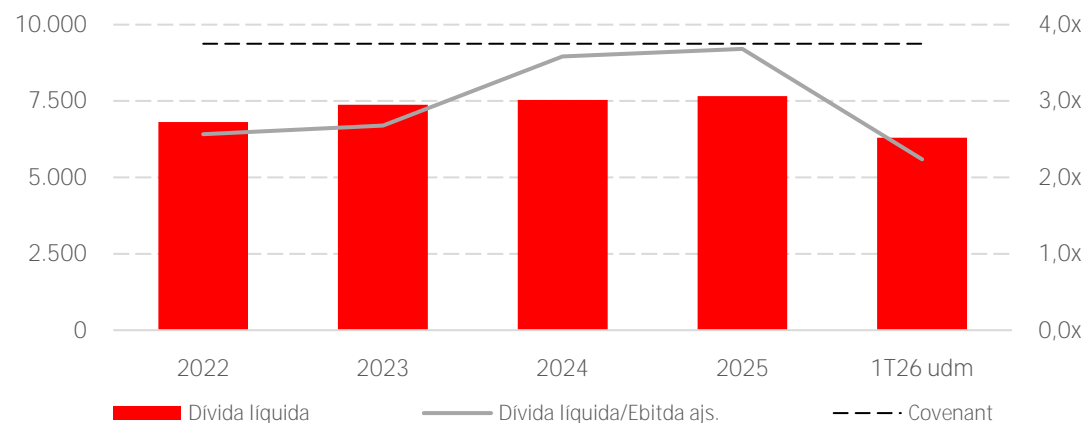
Receita Líquida (R\$ milhões)



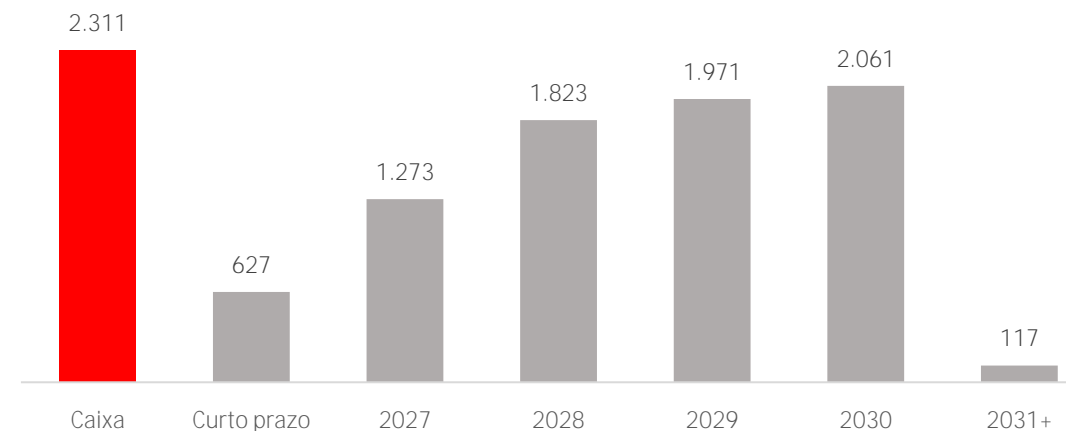
Ebitda (R\$ milhões)



Endividamento (R\$ milhões)



Vencimento da dívida (R\$ milhões)



Caixa/Dívida curto prazo: relação entre o caixa e as amortizações de dívidas dos próximos 12 meses. Ou seja, mede a capacidade de pagamento da empresa.

*Capex (Capital expenditure)*: somatória de todos os custos relacionados à aquisição de ativos, equipamentos e instalações que visam a melhoria de um produto, serviço ou da empresa em si. São contabilizados investimentos que irão gerar algum valor futuro à companhia.

*Covenants*: são cláusulas restritivas presentes em contratos de dívida, como limites ao endividamento e ao pagamento de dividendos, que buscam proteger os interesses dos credores.

Dívida CP/Dívida total: relação entre as dívidas de curto prazo e o endividamento total da empresa. O indicador mostra qual percentual da dívida vencerá em até um ano.

Dívida líquida: corresponde à dívida bruta menos o caixa e equivalentes de caixa da companhia.

Dívida líquida/Ebitda: relação que mostra o grau de endividamento da empresa. O número indica em quantos anos a companhia quitaria sua dívida, na hipótese da utilização de todo o Ebitda para o seu pagamento. Quanto menor, melhor.

Ebitda: é a sigla em inglês para *Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization*, que traduzido significa Lucro Antes de Juros, Impostos, Depreciação e Amortização (Lajida). É utilizado como *proxy* para o potencial de geração de caixa da empresa.

*Follow-on*: processo no qual uma empresa que já tem capital aberto volta ao mercado para ofertar mais ações. O *follow-on* pode ser primário (oferta de novas ações) ou secundário (venda de ações existentes).

Fluxo de caixa de financiamentos: geração de caixa proveniente das atividades de financiamento de uma empresa, como emissão de ações, pagamento de dividendos e amortização de dívidas. Indica o quanto é levantado por meio de dívidas e capital próprio.

Fluxo de caixa de investimentos: geração de caixa proveniente das atividades de investimento de uma empresa, como a compra e venda de ativos, recebimento de dividendos de investidas e movimentação de aplicações financeiras. Indica o montante investido no crescimento e manutenção dos negócios.

Fluxo de caixa operacional: geração de caixa proveniente das atividades operacionais regulares de uma empresa, como vendas, custo de produção e pagamento de fornecedores. Indica a capacidade de gerar caixa a partir de suas atividades primárias.

*Guidance*: é a informação anunciada pela empresa como indicativo ou estimativa de desempenho futuro. O *guidance* pode ser sobre receita, despesas, lucro, entre outros.

Índice de Cobertura do Serviço da Dívida (ICSD): representa a capacidade de pagamento da dívida da empresa. Comumente utilizado em *project finance*, avalia a capacidade do projeto de gerar fluxo de caixa suficiente para cobrir o pagamento dos juros e principal da dívida. Quanto maior, melhor.

Margem Ebitda: mede a capacidade de conversão da receita líquida da empresa em Ebitda.

*Market cap*: valor de mercado de uma companhia. É calculado multiplicando o número de ações em circulação pelo preço atual de cada ação.

# Comunicado importante

O presente relatório foi preparado pelo Banco Santander (Brasil) S.A. e destina-se somente para informação de investidores, não constituindo oferta de compra ou de venda de algum título e valor mobiliário contido ou não neste relatório (i.e., os títulos e valores mobiliários mencionados aqui ou do mesmo emissor e/ou suas opções, warrants, ou direitos com respeito aos mesmos ou quaisquer interesses em tais títulos e valores mobiliários).

Este relatório não contém, e não tem o escopo de conter, toda a informação relevante a respeito do assunto ora abordado. Portanto, este relatório não consiste e nem deve ser considerado como uma declaração e/ou garantia quanto à integridade, precisão, veracidade das informações aqui contidas.

Qualquer decisão de compra ou venda de títulos e valores mobiliários deverá ser baseada em informações públicas existentes sobre os referidos títulos e, quando apropriado, deve levar em conta o conteúdo dos correspondentes prospectos arquivados, e a disposição, nas entidades governamentais responsáveis por regular o mercado e a emissão dos respectivos títulos.

As informações contidas neste relatório foram obtidas de fontes consideradas seguras, muito embora tenham sido tomadas todas as medidas razoáveis para assegurar que as informações aqui contidas não são incertas ou equivocadas no momento de sua publicação, não garantimos sua exatidão, nem que as mesmas são completas e não recomendamos que se confie nelas como se fossem.

Todas as opiniões, estimativas e projeções que constam no presente relatório traduzem a opinião e análises pessoais dos analistas do Santander, que foram produzidas de forma independente na data de sua emissão, e podem ser modificadas sem prévio aviso, considerando suas premissas relevantes e metodologias adotadas à época de sua emissão, conforme estabelecidas no presente relatório. Os analistas do Santander estão sujeitos às regras previstas no Código de Conduta da APIMEC, bem como à Política de Conduta para atividade de Research estabelecida para o Grupo Santander.

O Santander ou quaisquer de seus diretores ou funcionários poderão adquirir ou manter ativos direta ou indiretamente relacionados à(s) empresa(s) aqui mencionada(s), desde que observadas as regras previstas na Resolução CVM Nº 20, de 25 de fevereiro de 2021 ("Resolução CVM 20").

O Santander não será responsável por perdas diretas ou lucros cessantes que sejam decorrentes do uso do presente relatório.

O presente relatório não poderá ser reproduzido, distribuído ou publicado pelo seu destinatário para qualquer fim.

A fim de atender à exigência regulatória prevista na Resolução CVM 20, segue declaração do analista:

Eu, Francisco Lobo, analista de valores mobiliários credenciado nos termos da Resolução CVM Nº 20, de 25 de fevereiro de 2021, subscritor e responsável por este relatório, o qual é distribuído pelo Santander, com relação ao conteúdo objeto do presente relatório, declaro que as recomendações refletem única e exclusivamente minha opinião pessoal, e foi elaborada de forma independente, inclusive em relação à instituição a qual estou vinculado, nos termos da Resolução CVM 20. Adicionalmente, declaro o que segue:

- (i) O presente relatório teve por base informações baseadas em fontes públicas e independentes, conforme fontes indicadas ao longo do documento;
- (ii) As análises contidas neste documento apresentam riscos de investimento, não são asseguradas pelos fatos, aqui contidos ou obtidos de forma independente pelo investidor, e nem contam com qualquer tipo de garantia ou segurança do analista, do Santander ou de quaisquer das suas controladas, controladores ou sociedades sob controle comum;
- (iii) O presente relatório não contém, e não tem o escopo de conter, todas as informações substanciais com relação ao setor objeto de análise no âmbito do presente relatório;
- (iv) Sua remuneração não é, direta ou indiretamente, influenciada pelas receitas provenientes dos negócios e operações financeiras realizadas pelo Santander.

O Banco Santander (Brasil) S.A, suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum, declaram, nos termos da Resolução CVM 20, que:

- Têm interesse financeiro e comercial relevante em relação ao setor, à companhia ou aos valores mobiliários objeto desse relatório de análise.
- Recebem remuneração por serviços prestados para o emissor objeto do presente relatório ou pessoas a ele ligadas.
- Estão envolvidas na aquisição, alienação ou intermediação do(s) valor(es) mobiliário(s) que tem como risco final a companhia objeto do presente relatório de análise.
- Podem ter (a) coordenado ou coparticipado da colocação de uma oferta pública dos títulos de companhia(s) citada(s) no presente relatório nos últimos 12 meses; (b) ter recebido compensações de companhia(s) citada(s) no presente relatório por serviços de bancos de investimento prestados nos últimos 12 meses; (c) espera receber ou pretende obter compensações de companhia(s) citada(s) no presente relatório por serviços de banco de investimento prestados nos próximos 3 meses.
- Prestam, prestam ou poderão prestar serviços financeiros, relacionados ao mercado de capitais, ou de outro tipo, ou realizar operações típicas de banco de investimento, de banco comercial ou de outro tipo a qualquer empresa citada neste relatório.
- A(s) companhia(s) citada(s) no presente relatório, suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum não têm participações relevantes no Santander, nem em suas controladas, seus controladores ou sociedades sob controle comum.

O conteúdo deste relatório é destinado exclusivamente à(s) pessoa(s) e/ou organizações devidamente identificadas, podendo conter informações confidenciais, as quais não podem, sob qualquer forma ou pretexto, ser utilizadas, divulgadas, alteradas, impressas ou copiadas, total ou parcialmente, por pessoas não autorizadas pelo Santander.

Este relatório foi preparado pelo analista responsável do Santander, não podendo ser, no todo ou em parte, copiado, fotocopiado, reproduzido ou distribuído a qualquer pessoa além daquelas a quem este se destina. Ainda, a informação contida neste relatório está sujeita a alteração sem prévio aviso.

As informações apresentadas podem não ser adequadas para todos os perfis de *suitability*. Os potenciais investidores devem buscar aconselhamento financeiro profissional sobre a adequação do investimento em valores mobiliários, outros investimentos ou estratégias de investimentos aqui discutidos, e devem entender que declarações sobre perspectivas futuras podem não se concretizar. Os potenciais investidores devem notar que os rendimentos de valores mobiliários ou de outros investimentos, se houver, referidos neste relatório podem flutuar e que o preço ou o valor desses títulos e investimentos pode subir ou cair. Assim, potenciais investidores podem não receber a totalidade do valor investido. O desempenho passado não é necessariamente um guia para o desempenho futuro.

Eventuais projeções, bem como todas as estimativas a elas relacionadas, contidas no presente relatório, são apenas opiniões pessoais do analista, elaboradas de forma independente e autônoma, não se constituindo compromisso por obtenção de resultados ou recomendações de investimentos em títulos e valores mobiliários ou setores descritos neste relatório.